

COME ORGANIZZARSI

1

Un desk nello studio

Per riuscire a intercettare - e a gestire - l'interesse crescente dei fondi internazionali che investono sull'esito delle liti è necessario dedicare personale all'attività, definendo un desk specializzato all'interno dello studio, capace di dialogare con investitori che operano su scala globale.

2

Competenze certe

Bisogna essere in grado di preparare la documentazione necessaria, redigere una accurata *due diligence*, presentare la valutazione al board degli investitori e seguire il cliente nella stesura del *litigation funding agreement* e dell'accordo delle priorità tra legale, fondo e cliente.

3

Accordi con i big

Può rivelarsi utile, in questi casi, lavorare in joint venture con studi legali già attivi in contesti globali. La maggior parte delle cause che attirano finanziatori terzi sono arbitrati internazionali, esecuzioni di sentenze all'estero oppure conflitti con altri Stati.